Nihon
Work

支援事業の「成長の摩擦」をゼロにする

登録支援機関・行政書士のため、
次世代オペレーション&集客インフラ

nihonwork.com



nihonwork.com

専門家としての「本業」に集中できていますか?



専門性のアピール不足

自社のサポートサービスや強みを、ターゲット企業へ効率的に伝達・証明する手段がない。

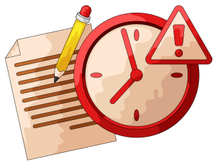
01



新規顧客開拓の苦労

外国人材を雇用する企業へのアプローチが難しく、必要としている企業へリーチできない。

02



進捗管理のブラックボックス

ビザ申請や生活支援のステータス管理に膨大な時間が奪われている。

03



三者間の情報伝達ロス

企業、求職者、支援機関の間での情報共有が煩雑で、連絡の行き違いが常態化している。

04



結果として、多大なコストと手間がかかり、本業である支援業務に集中できないという悪循環に陥っています。

nihonwork.com

すべての課題を解決する、唯一の中心点(ﾊﾌﾞ)

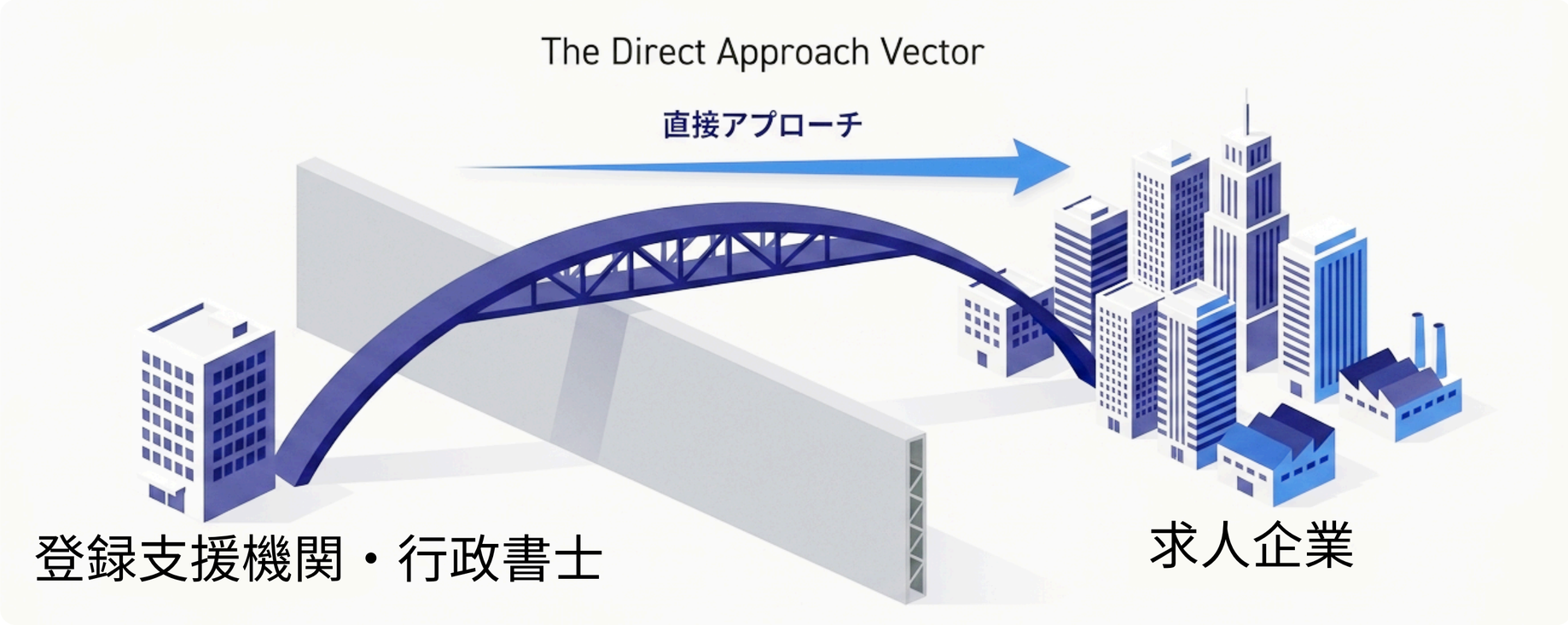
ニホンワーク・ドットコムは、登録支援機関や行政書士と求人企業を直接つなぐ、外国人材に特化したマッチング＆マネジメントプラットフォームです。



nihonwork.com

新規の求人開拓を、よりダイレクトに

プラットフォーム上に多数掲載されている求人企業へ直接アプローチ。
案件確保の苦労をなくし、新規開拓をスムーズに行えます。



nihonwork.com

マーケティングを自動化する「ダイレクト・アプローチ」



プラットフォームへの掲載

自社の強みや提供可能なサポートサービスを詳細に掲載し、ブランド価値を可視化。

01



直接アプローチ

支援を必要としている求人企業へ、プラットフォーム上からダイレクトにアプローチが可能。

02



新規開拓のバックアップ

従来のアナログな営業活動(テレアポ等)を排除し、インバウンドと高精度なアウトバウンドで新規顧客の獲得を強力に支援します。

03



nihonwork.com

オペレーション・モデルのパラダイムシフト

	従来のやり方	ニホンワーク・ドットコム
新規顧客開拓	レアポ等のアナログ営業で消耗	プラットフォームを通じた高精度なダイレクトマッチング
専門性のアピール	相手に伝わりづらく、比較検討されにくい	専用プロフィールで強みを可視化し、最適にアピール
進捗管理・情報共有	メールや電話が飛び交う属人的な管理	ウェブ上のダッシュボードでリアルタイム一元管理
リソースの集中度	ーケティング と連絡業務に多大な時間を奪われる	本業の「高度な支援・法務業務」に専念できる

nihonwork.com

支援事業における「成長の方程式」

ﾏｰｹﾃｨﾝｸﾞと進捗管理の「摩擦」を取り除くことで、
貴社の専門的なｻﾎﾟｰﾄ力を、より多くの企業へ届ける余力が生まれます。

集客コストの
大幅な削減



＋



業務効率の
飛躍的向上

＝



支援事業の
無限のスケール

nihonwork.com

専門的なｻﾎﾟｰﾄ力を、もっと多くの企業へ。

貴社の専門知識を必要としている企業が、
すでにﾌﾟﾗｯﾄﾌｫｰﾑ上で待っています。
ﾆﾎﾝﾜｰｸ･ﾄﾞｯﾄｺﾑをｲﾝﾌﾗとして活用し、
支援事業のさらなる拡大を目指しませんか?

無料会員登録